



CONSEILLER COMMERCIAL (m/f)

Nous, c'est **PAPERNEST**.

Notre ambition? Devenir la plateforme numéro 1 dans la souscription et la gestion des contrats, et tout ça en un clic.

Depuis notre lancement en 2015, nous n'avons pas arrêté de grandir : nous sommes désormais plus de 850 employés, avons accompagné plus de 1M utilisateurs, nous sommes présents sur 5 marchés en Europe et avons des bureaux à Paris, Reims, Barcelone et Varsovie. On double de taille chaque année et nous ne sommes pas prêts de nous arrêter ! De nouveaux marchés sont lancés à l'heure même où nous parlons.

Nous sommes fiers de faire partie des 120 startups de la French Tech et nous sommes convaincus que chaque succès vient principalement de nos équipes!

Notre objectif est d'accompagner nos clients afin de trouver les offres les plus adaptées concernant leurs fournisseurs de téléphone, internet, d'énergie ou encore d'assurance habitation. Nous leur permettons également de n'avoir qu'un seul interlocuteur lors de leur déménagement, pas besoin pour eux de passer des heures à chercher le bon numéro ou de comparer les offres, nous le faisons pour eux, dans le professionnalisme, l'efficacité et la bonne humeur.

Détail de l'offre

- N° de postes à pourvoir : 200

- Description :

Après vous avoir formé(e) et avoir fait de vous un(e) Expert(e) du marché de l'énergie, de l'assurance et d'internet, vous aurez pour mission d'accompagner nos Clients dans la souscription de leurs nouveaux contrats et ainsi, leur faciliter la vie!

- Taches à réaliser :

- Vous réceptionnez les appels entrants de nos Clients désirants évaluer leurs contrats d'énergie, box internet et assurance habitation
- Vous guidez au mieux les prospects et ferez la gestion de ton portefeuille de rendez-vous client, pour faciliter leurs démarches administratives
- Vous mettez en place leurs nouveaux contrats
- Vous proposer de nouvelles offres susceptibles de les intéresser
- Vous prenez en charge la résiliation de leurs anciens contrats



Compétences

- **Langues :** Bonne maîtrise du français (C2)

Conditions

- **Salaire Annuel :** 18000€ brut/année (primes de présence et de langue incluses, c'est à dire 16.732€ sans la prime de langue et de présence)

- **Compléments :**

- Des primes sur objectifs plafonnées jusqu'à 1600 euros par mois
- A partir de 2 ans d'ancienneté tu débloques chaque mois des actions
- Grâce à la possibilité de travailler les jours fériés, tu peux gagner jusqu'à 400€ supplémentaires chaque année en plus des 10 jours correspondant de récupération
- Une formation produit et technique payée dès le premier jour
- Bonus annuel de 10% sur toutes tes variables de vente

- **Type de contrat :** CDI

- **Durée hebdomadaire de travail :** 39h

- **Horaires :** Rotatifs entre 09:00 - 18:00, 10:00 - 19:00 et 11:00 - 20:00

- **Localité du poste de travail :** Barcelone

Information Additionnelle

- Remise sur la mutuelle à 50% après 6 mois d'ancienneté
- Possibilité d'évolution au sein de l'entreprise
- Ambiance internationale

Postuler

Merci d'envoyer votre candidature en français ou espagnol par e-mail à :
joaquin.ecequiel@papernest.com
référence du poste: CONSEILLER COMMERCIAL (**EURES**)

Remitir copia de la candidatura a: eures.franciasuizabenelux@sepe.es