

EXPORT AREA MANAGER

Sus funciones serán:

- Responsable del seguimiento y captación de nuevos clientes en la zonas geográficas asignadas, analizar el entorno, mercado, competidores y la estrategia de la organización para consensuar objetivos, oportunidades de negocio y acciones comerciales.
- Visitar de forma constante los países, clientes, filiales y distribuidores para ejecutar los planes de acción y hacer seguimiento del negocio.
- Participación en ferias sectoriales internacionales
- Creación y presentación de las ofertas comerciales
- Gestión y seguimiento de los pedidos con capacidad de resolución de incidencias.
- Identificación de nuevas oportunidades de negocio y desarrollo de proyectos a medida con los clientes.
- Garantizar la consecución de los objetivos cuantitativos y cualitativos asignados.
- Dar soporte y apoyo técnico a los clientes, siempre aportando un alto conocimiento sobre el producto

Estudios mínimos

- Titulación media
- Formación específica en comercio exterior.

Experiencia mínima

- Al menos 5 años

Requisitos mínimos

- Licenciados o diplomados en ADE, Económicas o Empresariales. **Imprescindible dominio Inglés y valorables Francés y Alemán.**
- Experiencia demostrable en el desarrollo de nuevos mercados
- Disponibilidad para viajar
- Persona con fuerte orientación al cliente, alta capacidad de negociación, con capacidad de trabajo en equipo, proactiva y organizada.
- Residencia en **ASTURIAS**.

Habilidades

- Motivación por el trabajo
- Empatía y relaciones interpersonales.
- Orientación a resultados.

CONTACTO:

NORTPALET FÁBRICA, S.L.

Patricia García

patricia@nortpalet.com