

ENTIDAD IMPARTIDORA: FORTEC, FORMACIÓN Y TECNOLOGÍA, S.L.  
 PERSONA DE CONTACTO: ÁNGEL ESTEBAN BALLANO MAIL: aesteban@formacionytecnologia.com  
 TELÉFONO/S: 976799643  
 SERVICIO REGIONAL DE EMPLEO: Servicio Público de Empleo de Castilla y León

**DATOS DEL CURSO:**

DENOMINACIÓN: COMM0110 MARKETING Y COMPRAVENTA INTERNACIONAL  
 FECHAS PREVISTAS DE INICIO Y FINALIZACIÓN : del 23 de mayo al 21 de diciembre de 2.016  
 MODALIDAD: TELEFORMACIÓN  
 LUGAR DE IMPARTICIÓN: Clases presenciales en Centro ITS Academia (Soria)  
 DURACIÓN:710

**OBJETIVOS, MÓDULOS Y CONTENIDOS FORMATIVOS:**

COMPETENCIA GENERAL: Obtener y tratar información para el sistema de información de mercados elaborando la información de base para la aplicación de las políticas de marketingmix internacional, y asistir en los procesos de negociación vinculados al contrato de compraventa internacional utilizando, en caso necesario, la lengua inglesa y/u otra lengua extranjera.

- MF1007\_3: Sistemas de información de mercados 180 horas
  - UF1779: Entorno e información de mercados
  - UF1780: Investigación y recogida de información de mercados
  - UF1781: Tratamiento y análisis de la información de mercados
- MF1008\_3: Marketing-mix internacional 130 horas
  - UF1782: Políticas de marketing internacional
  - UF1783: Plan e informes de marketing internacional
- MF1009\_3: Negociación y compraventa internacional 160 horas
  - UF1757: Información y gestión operativa de la compraventa internacional
  - UF1784: Negociación y contratación internacional
- MF1010\_3: Inglés profesional para comercio internacional 120 horas
  - UF1764: Inglés oral y escrito en el comercio internacional.
  - UF1765: Documentación en inglés para el comercio internacional
- MF1011\_3: Lengua extranjera profesional, distinta del Inglés, para comercio internacional 120 horas
  - UF1785: Lengua extranjera oral y escrita, distinta del inglés, en el comercio internacional.
  - UF1786: Documentación en lengua extranjera, distinta del inglés, para el comercio internacional
- MP0378: Módulo de prácticas profesionales no laborales 40 horas

Esta acción capacita para trabajar en los puestos de:

Técnicos/as en comercio exterior. Agente comercial internacional. Técnico/a de marketing internacional. Técnico/a de venta internacional. Asistente al departamento de operaciones comerciales internacionales

**REQUISITOS DE ACCESO:**

CONOCIMIENTOS PREVIOS PARA ACCEDER A LA FORMACIÓN

Al ser un certificado de profesionalidad de nivel 3, cumplir alguna de las siguientes condiciones:

- Estar en posesión del título de Bachiller.
- Estar en posesión de un certificado de profesionalidad de nivel 3
- Estar en posesión de un certificado de profesionalidad de nivel 2 de la misma familia y área profesional del certificado al que se va a acceder.

Cumplir con el requisito académico de acceso a los ciclos formativos de grado superior o bien haber superado las correspondientes pruebas de acceso reguladas por las administraciones educativas.

- Tener superada la prueba de acceso a la universidad para mayores de 25 años y/o mayores de 45 años.

**COMPETENCIAS BÁSICAS**

Competencia Digital. Manejo a nivel de usuario del ordenador

Total de alumnos/as
<b>25</b>