Posición: Export área Assistant

Descripción

Como miembro del Departamento Comercial de Exportación tendrá, entre otras, las siguientes funciones:

- · Aplicar la política comercial de la compañía en su área de actividad comercial de exportación.
- · Realizar los estudios de mercado necesarios en su área de responsabilidad a fin de tener presentes las particularidades de aquellos mercados.
- · Desarrollo de las herramientas de marketing necesarias en el desempeño de su puesto.
- · Proponer las modificaciones de la política comercial, para adecuarla al área específica de acuerdo con sus características.
- · Mantener y desarrollar los contactos con los organismos públicos y privados que intervengan en el adecuado desarrollo de la actividad comercial y de exportación en el área asignada.
- · Iniciar y mantener los contactos en los distintos países objetivo para la compañía, realizando la búsqueda y selección de distribuidores locales.
- · Preparar los acuerdos de distribución en cada país si fuera necesario.
- · Impulsar y supervisar las ventas de exportación el área geográfica asignada.
- · Establecer las previsiones de venta, objetivos y mecanismos de seguimientos de resultados, conforme a los criterios del departamento.
- · Supervisar el proceso interno de administración de pedidos de clientes del área geográfica asignada.
- · Atender las reclamaciones de clientes de su área y procesarlas de acuerdo con los procedimientos existentes.
- · Controlar el cobro de facturas en tiempo y forma, aplicando los procedimientos de reclamación oportunos.
- · Desarrollar proyectos que pudieran asignársela tanto dentro como fuera de su área de responsabilidad.

Tipo de industria de la oferta

Industria química

Categoría

Comercial y ventas - Comercio exterior

Departamento

Sales

Nivel

Empleado

• Personal a cargo

0

• Número de vacantes

1

Requisitos

• Estudios mínimos

Licenciado

• Experiencia mínima

Al menos 4 años

Conocimientos necesarios

- Marketing
- o Comercio exterior
- o Ventas

Requisitos mínimos

Requisitos:

- Licenciado o Ingenierio
- Valorable beca ICEX
- Al menos 4 años de experiencia
- Nivel alto de inglés.(imprescindible)
- Nivel alto de francés.(imprescindible)
- Disponibilidad para viajar a nivel nacional e internacional.
- Formación en ventas y marketing,
- Experiencia en comercio exterior

Persona de contacto:

Raquel Estrella Gonzalez

Specialist Recruitment Department

restrella@maxam.net